

ЛИЗИНГ В СФЕРЕ ВЫСОКИХ ТЕХНОЛОГИЙ

Борминский А.Н.
Исполнительный директор
ОАО «РТК-ЛИЗИНГ»

Если проанализировать ситуацию, которая сложилась сегодня в России по лизинговому бизнесу, то становится очевидным, что в настоящее время завершились или близки к завершению процессы, оказывающие существенное влияние на развитие лизинга в России: отменяется лицензирование лизинга, меняется законодательство по лизингу, изменяется налогообложение.

Нельзя сказать, что эти изменения полностью лишают лизинг налоговых, экономических преимуществ, однако привлекательность так называемого «схемного лизинга» эти изменения все-таки снижают.

Каковы перспективы развития лизинга?

Если мы посмотрим на рынок лизинга в США, то увидим следующие его существенные особенности.

- Лизинг становится бизнесом розничного типа;
- Крупные лизингодатели стараются стать диверсифицированными финансовыми институтами (добавляя к лизингу страхование, ипотеку, кредитные карты, факторинг). Пример: лидер среди лизинговых компаний США - General Electric Capital - имеет в своей структуре 24 финансовых подразделения.
- Лизинговые компании реально управляют принадлежащими им активами.

Что делали мы для развития своей лизинговой деятельности?

Кэптивный характер РТК-ЛИЗИНГ - дочки «Ростелекома», телекоммуникационного гиганта России - определил специализацию компании по лизингу в сфере высоких технологий. Это оказало влияние на кадровый состав компании (много специалистов по телекоммуникациям) и отсюда хорошее понимание тенденций технологического и структурного развития отрасли. Все это вместе взятое позволило нам в 2000 году предложить Ростелекому не просто лизинг оборудования, а, если можно так сказать, лизинг бизнеса, венчурный проект - РТКомм.РУ.

Лизинг в сфере высоких технологий - это лизинг бизнес-решений!

К моменту начала реализации нами проекта - РТКомм.РУ, в активе у РТК-ЛИЗИНГ было следующее:

- Хорошие возможности по привлечению финансирования из различных источников;
- Понимание тенденций развития отрасли;
- Инфраструктура - автоматизированный, отработанный производственный процесс;

- Опыт экономического анализа и расчета рисков телекоммуникационных проектов, накопленный при создании региональных операторов сотовой связи GSM, включающий участие в бизнес-планировании, подборе оборудования, реструктуризации обязательств после кризиса, позволившее им сегодня стать крупными операторами, лизинговые платежи от которых составляют миллионы долларов в квартал.

Как была сформулирована задача?

С нуля создать действующее предприятие, сочетающее в себе бизнес по передаче Интернет-трафика и бизнес по Интернет-контенту.

Какова цель этого?

Опыт ведущих европейских операторов, таких как British Telecom, Deutsche Telecom, France Telecom, Telefonica, Telenor и пр. показывает перспективность выделения ИНТЕРНЕТ-бизнеса в отдельную структуру. Вывод на рынок соответствующей дочерней структуры во всех перечисленных случаях позволял привлечь значительные денежные средства, а также существенно повышал капитализацию материнской компании.

Лизинг в венчурных проектах.

Проект РТКомм.РУ – это пример того, как выполнил свою задачу лизингодатель.

В ходе работы над этим проектом РТК-ЛИЗИНГ успешно осуществлены следующие шаги:

- Создано новое юридическое лицо - ОАО "РТКомм.РУ";
- Разработан бизнес-план его развития;
- Организовано проведение необходимых лицензионных и проектных работ;
- Организован подбор персонала;
- Организована аренда офисных и технологических помещений;
- Финансирование текущей хозяйственной деятельности предприятия;
- Отобрано, приобретено и передано в лизинг необходимое офисное и технологическое оборудование;
- Обеспечен монтаж и ввод оборудования в эксплуатацию;
- Организованы процедуры маркетинга и сбыта;
- Ведется мониторинг деятельности;
- Осуществляется консультирование по приобретению для предприятия привлекательных активов;
- Выполняется цикл работ по повышению инвестиционной привлекательности;
- Оговоренный пакет акций передается заказчику.

Сегодня РТКомм.РУ - это:

- Высокотехнологичная компания, основной деятельностью которой является предоставление клиентам комплексных решений в области Интернет-технологий. Компания, предоставляющая доступ к Интернет на всей территории России.

- Интернет-оператор национального масштаба, стремящийся занять лидирующие позиции на рынке Интернет-услуг. Заказчики проекта – «Связьинвест» и «Ростелеком» - получают оснащенное, работающее предприятие с растущей капитализацией.

Лизинговая компания как исполнитель проекта получает от реализации такого проекта «прозрачного» лизингополучателя, доход от лизинговой операции, а также прибыль от роста капитализации нового предприятия. Кроме того, в дальнейшем РТКомм.РУ может явиться хорошим проводником на рынок розничного лизинга (в США называемого - microtickets), через его региональную филиальную сеть потребителей Интернет-услуг.

В дальнейшем мы планируем «тиражировать» накопленный нами в ходе реализации проекта РТКомм.РУ опыт.