

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ И ВОЗМОЖНОСТИ ЛИЗИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ОБЛАСТИ ТЕЛЕКОММУНИКАЦИЙ

Дубовой К.Г.
Генеральный директор
ЗАО «РусЛизингСвязь»

Обзор телекоммуникационной отрасли экономики России

В последние годы телекоммуникационная отрасль является одной из самых динамичных и быстро развивающихся отраслей не только в России, но и во всем мире. В России в последние годы происходило не только быстрое количественное, но и качественное развитие электросвязи.

В отрасли можно выделить следующие крупные сегменты:

- стационарная телефонная связь – более 30 млн. номеров. Телефонная плотность в целом по РФ составляет 21,3 телефона на 100 жителей;
- мобильная связь - более 2,9 млн. абонентов, ежегодный рост - 40%;
- Интернет и передача данных - 2,5 млн. пользователей, ежегодный рост - 50%;

Традиционные операторы связи формируют 87% инфраструктуры и обеспечивают 49% доходов отрасли, их суммарная капитализация составляет 2 млрд. долл.

Стратегической задачей развития сети связи является ее **комплексная цифровизация**. Для этого необходимо осуществить реконструкцию значительного количества морально и физически устаревших электромеханических АТС, прежде всего – декадно-шаговых.

Реструктуризация отрасли

В сентябре 1995 г. было создано ОАО “Связьинвест”, основной задачей которого стало привлечение инвестиций для развития региональных сетей электросвязи общего пользования. В УК “Связьинвеста” были переданы контрольные пакеты акций 74 региональных предприятий электросвязи (АО “Электросвязь” или “Связьинформ”), 3-х муниципальных сетей (ГТС), 3-х операторов междугородной и международной связи (ММТ), 4-х телеграфных компаний, ОАО “Гипросвязь” и АО “Ростелеком”.

В настоящее время проводится реструктуризация холдинга, которая идет по двум направлениям:

- объединение отдельных компаний связи в пределах регионов;
- создание межрегиональных объединений компаний связи в рамках 7 федеральных округов.

Ориентировочный срок завершения проектов по межрегиональным объединениям компаний "Связьинвеста" - первая половина 2002 г.

Финансовое состояние отрасли

Объем услуг, предоставленных отраслью населению, бюджетным и хозрасчетным организациям к концу 2000 г., составил \$3,391 млрд. (за весь 1999 г. – \$3,453 млрд.).

Номинальный валовой доход отрасли за 1995-1999 гг., по официальной статистике, возрос в 5,3 раза, по экспертным оценкам — от 6,2 до 6,8 раза.

Перспективы развития отрасли

21 декабря, правительство РФ провело заседание, на котором рассмотрело и, в основном, одобрило проект концепции развития рынка телекоммуникационных услуг в Российской Федерации на период до 2010 г.

Реализация Концепции развития рынка телекоммуникационных услуг потребует \$33 млрд. негосударственных инвестиций.

В соответствии с одобренным проектом дальнейшие усилия по развитию российского телекоммуникационного рынка должны быть направлены на:

- удовлетворение растущих потребностей населения в услугах связи;
- развитие национальной телекоммуникационной инфраструктуры;
- создание условий для эффективной работы операторов связи;
- развитие новых технологий и отечественной радиоэлектронной промышленности;
- совершенствование нормативно-правового регулирования в области связи;
- повышение инвестиционной привлекательности телекоммуникационной отрасли;
- развитие конкуренции.

Развитие лизинга в телекоммуникационной отрасли экономики России.

Состояние экономики России, одним из проявлений которого является низкий темп инвестиционной деятельности, низкий технико-экономический уровень основных фондов региональных операторов электросвязи (РОЭС) и необходимость повышения их конкурентоспособности, требует применения неординарных методов финансирования, соответствующих рыночным условиям.

Одним из таких методов, обеспечивающим обновление производственно-технической базы РОЭС (при отсутствии соответствующих объемов первоначального капитала), является лизинг.

Лизинг позволяет, не имея достаточно больших финансовых средств, обновлять основные фонды, приобретать современное оборудование, сокращать потери от его морального и физического износа. Эффективность и большая мобильность лизинга как инвестиционного инструмента явились одной из определяющих причин широкого развития предпринимательства с использованием лизинга.

Масштабы использования лизинга ежегодно возрастают. Это объясняется тем, что в условиях быстрого развития новых видов технологий, смены его поколений лизинговые сделки позволяют оперативно обновлять техническую базу и систематически осуществлять инвестиции.

Как подтверждает мировая практика, а также четырёхлетний опыт работы нашей компании - лизинг для РОЭС всегда выгоднее.

Особенностью и основной отличительной чертой лизинга в области телекоммуникаций в РФ является определяющее влияние на рынок лизинговых услуг ОАО «Связьинвест», которое осуществляет управление развитием сетей связи, контроль над унификацией средств связи в регионах, планирует работу РОЭС с поставщиками оборудования и тем самым существенно влияет на работу лизинговых компаний.

ЗАО «РусЛизингСвязь» - инструмент, обеспечивающий финансово-инвестиционную основу развития региональных операторов электросвязи холдинга «Связьинвест», а также эффективное управление ими.

Планируя использование лизинговой схемы для развития отрасли, Руководство ОАО «Связьинвест» создало в 1997 году компанию «РусЛизингСвязь». Акционерами компании являются:

ОАО «Связьинвест», ОСаО «Ингосстрах», ОАО «Электросвязь» Красноярского края, ОАО «Связьинформ» г.Самары, ОАО «Уралсвязьинформ», ОАО «Петербургская Телефонная Сеть», ОАО «Связьинформ» Нижегородской области, «Эндрю Корпорейшн» (США), АКБ «Автобанк».

Аудиторскую проверку финансовой деятельности нашей компании осуществляет фирма «Артур Андерсен».

Деятельность ЗАО «РусЛизингСвязь» осуществляется в рамках федеральной программы по развитию средств связи, модернизации и расширения телекоммуникационной сети.

Основным приоритетным направлением стратегического развития компании было и остается **оснащение и модернизация сетей связи, региональных Операторов связи холдинга ОАО «Связьинвест».**

Результаты работы региональных операторов электросвязи холдинга «Связьинвест» в 2000 году и планы на будущее, в том числе по использованию механизма лизинга.

2000 год для телекоммуникационной отрасли сложился в целом удачно.

Результаты работы телекоммуникационной отрасли в 2000 г. приведены в таблице.

Показатель	Значение
Выручка по ОАО «Связьинвест»	2,52 млрд. долларов США
Тарифные доходы	2,07 млрд. долларов США
Прибыль от продаж	0,69 млрд. долларов США
Чистая прибыль	0,31 млрд. долларов США
Прирост затрат в 2000г.	27,5 %
Прирост тарифных доходов	31,5 %
Капвложения, в том числе:	400 млн. долларов США
собственные средства	300 млн. долларов США(75%)
привлечённые средства	100 млн. долларов США(25%)

На 2001 и последующие годы запланировано и осуществляется дальнейшее развитие региональных компаний на основе утверждённых бизнес-планов.

Холдинг рассчитывает уже к концу 2001 года повысить основные показатели примерно на треть, в том числе довести выручку до 2,95 млрд. долларов США, тарифные доходы - до 2,5 млрд. долларов США, а прибыль от реализации – до 0,8 млрд. долларов США.

Важная роль в планах развития компаний холдинга по развитию региональных компаний отводится использованию механизма лизинга.

Перспективы участия инвесторов в реализации программы поставок оборудования по лизингу в телекоммуникационных проектах в России.

При содействии Руководства ОАО «Связьинвест», нами проводятся переговоры с представителями ряда российских банков об их участии в финансировании лизинговых проектов.

По нашему мнению, круг этих банков целесообразно расширить за счёт иностранных банков и других финансовых институтов.

Итогом этой работы должны стать договоры об открытии кредитных линий для ЗАО «РусЛизингСвязь».

Кроме того, на повестке дня стоит вопрос о создании собственного уполномоченного банка холдинга ОАО «Связьинвест», целенаправленно работающего в сфере его интересов, в том числе по лизингу.

Привлечение инвесторов для расширения лизинговой деятельности компании позволит активизировать ее работу и, безусловно, приведет к увеличению как числа лизинговых контрактов, так и активов и оборотных средств. Это, в свою очередь, даст возможность инвесторам, участвующим в лизинговом бизнесе компании, иметь хорошие доходы.